

**Финал**  
**XVII Всероссийской олимпиады по финансовой грамотности,**  
**финансовому рынку и защите прав потребителей финансовых услуг для**  
**старшекласников**  
**«Финатлон для старшекласников»**  
**12 марта 2022 год**

10-11 классы

Вариант 2

Первый этап. ЭССЕ

**Эссе № 1**

1. Плюсы и минусы листинга. Кому он нужен?

**Эссе № 2**

Производные финансовые инструменты и особенности их использования.

*Эссе №1.*

*Начнем с понятия того, что такое листинг. Листинг - процесс вхождения (финансовой организации) на рынок, когда ее ценные бумаги (обычно именные акции) начинают торговаться на одной из государственных бирж (небывший рынок) - Московской, СПб или бирже акций (вотринский рынок) - Московской бирже. Листинг нужен компаниям, которые хотят привлечь инвесторов на бирже. В том же случае процедура вхождения на биржу компании позволяет компаниям привлекать средства, которые можно использовать даже четко. Это может позволить*



Технически можно руководствоваться этими данными.

Сами мы (акционерное общество) и предпринимательская деятельность. Взаимодействие между собой происходит в основном в форме ср-в. Купим или продадим (акции или облигации), что означает ее финансовую подготовку и продажу, но означает ее участие в управлении и выгода, на все данные данные (с записью от того, когда это был сделан. Указанный тип документа) и другие мы сами исследуем.

Означит и сейчас мы сами должны убедиться то, что указанные ср-ва являются именно теми на фактически ср-ва акции (выпускает государство). Идея плановая структура может сильно различаться на фактически ср-ва ср-ва и не только. Самые различные условия работы на предприятии. Среди них: меньшие ср-ва, работа ср-ва.

Но достаточно это может серьезно различаться на действительном состоянии, как анализ, так и работа. Это различие мы в дальнейшем изучаем. Так же мы должны (среди данных) ~~и~~ изучаем как-то форма или другие условия ср-ва и ср-ва, что также может на нашу работу.

### Дело №2

~~Исследование о работе и деятельности~~

Исследование о состоянии и развитии

на фактически форма работы предприятия и другие. Сам характер их работы, что является одним из



"особенности" при. инвест.-анализ, инвест. анализ и т.д.

Если инвестор имеет модель при. инвестирования на рынке ценных бумаг, то:

Инвестор (самый важный аспект) —  
— Трудно купить то же самое инвест. по заранее определенной цене.

Пример — Инвестор купит то же самое инвест. по заранее определенной цене.

Как инвестор может получить информацию о при. инвестирования часто из-за наличия большого количества

Ин-во инвестора в том, что информация, которую инвестор предоставляет инвестору, часто является неполной. Это может быть связано с тем, что инвестор часто не знает о состоянии рынка и его участниках.

Ин-во инвестора в том, что инвестор часто не знает о состоянии рынка и его участниках. Это может быть связано с тем, что инвестор часто не знает о состоянии рынка и его участниках.

Тем самым с группой инвесторов инвестор может получить информацию о состоянии рынка и его участниках. Это может быть связано с тем, что инвестор часто не знает о состоянии рынка и его участниках.



## Этап 2\_Задачи

## Задача 1

Условие:

Действительная стоимость застрахованного Дома составляет 3 000 000 руб. Страхование проводится на сумму 1 500 000 руб. по системе первого риска. По каждому страховому случаю установлена условная франшиза 50 000 руб. Размер страховой премии по договору 30 000 руб. Размер комиссионного вознаграждения агента и РВД страховщика составляют 30% в общей премии. В результате 1 страхового случая ущерб составил 115 000 руб., в результате 2 страхового случая ущерб составил 35 000 руб. Определите сумму страхового возмещения?

Рассчитайте ставку нетто-премии страховщика и сумму, заработанную страховщиком по данному договору?

Решение:

Система первого риска, франшиза условная - 50000 руб.  
Размер премии - 30000 руб.

1 случай. Ущерб - 115000 > условная франшиза + условная франшиза.  
Возмещение = 115000 руб.

2 случай. Ущерб - 35000 < условная франшиза.  
Возмещение не начисляется.

Сумма возмещения = 115000

~~Заработок страховщика = 30000 + 35000 = 65000~~

Нетто-премия =  $0,4 \cdot 30000 = 12000$

Заработок страховщика =  $30000 + 35000 = 65000$

Ответ:

Сумма возмещения = 115000

Заработок страховщика = 65000

Нетто-премия = 12000 руб.

**Задача № 2****Условие:**

Инвестиции в бизнес составили 500 тыс. рублей. Ставка дисконтирования 20%.

Ожидаемые доходы (CF<sub>t</sub>) за 4 лет составят:

2022 год – 100 тыс. рублей.

2023 год – 150 тыс. рублей.

2024 год – 200 тыс. рублей.

2025 год – 250 тыс. рублей.

Рассчитать чистый дисконтированный доход (NPV) за 4 года, оценить привлекательность проекта для инвестора.

**Решение:**

$$NPV = \frac{R_t}{(1+i)^t}, \text{ где } R^0 - \text{ сумма ден. потока за период}$$

$$i - \text{ ставка дисконтирования}$$

$$t - \text{ время периода.}$$

$$NPV = \frac{400 \text{ тыс. руб.}}{(1+20\%)^4} = \boxed{-162422,84}, \text{ что } < 0, \text{ а значит}$$

этот проект не выгоден

**Ответ:**

~~NPV =~~  $\boxed{-162422,84} < 0$ . Не выгодно инвестировать в этот бизнес

### Кейс

Константин недавно закончил обучение в институте, устроился на работу, рассчитывает на увеличение зарплаты на 20% в ближайший год. За год Константину удалось накопить 480 тыс. руб. и он принял решение о покупке нового автомобиля стоимостью 730 тыс. руб., взяв дополнительно в банке потребительский кредит 300 тыс. руб.

Ежемесячный платеж по кредиту 15 тыс. руб.

Покупка полиса ОСАГО, страховая премия 20 тыс. руб. в любой страховой компании. Расходы на регистрацию и оформление автомобиля 5 тыс. руб.

Константин рассматривает следующие варианты страхования КАСКО автомобиля:

1. Страховая компания, крупная (ТОП 5), риски «Полное Каско», покупка и оплата полиса в офисе компании, оплата премии поквартально равными частями, водитель 22 года, стаж 3 года.  
Страховая премия 45 000 руб., франшиза с 1-го случая 50 000 руб.  
Страховая премия 65 000 руб., франшиза с 1-го случая 25 000 руб.  
Страховая премия 110 000 руб., франшиза со 2-го случая 10 000 руб.
2. Страховая компания, крупная (ТОП 10-50), риски «Полное Каско», покупка и оплата полиса в офисе компании, оплата премии поквартально равными частями, водитель 22 года, стаж 3 года.  
Страховая премия 45 000 руб., безусловная франшиза с 1-го случая 50 000 руб.  
Страховая премия 60 000 руб., безусловная франшиза 1-го случая 25 000 руб.  
Страховая премия 105 000 руб., без франшизы
3. Страховая компания, небольшая, малоизвестная, покупка и оплата полиса у агента, оплата премии поквартально равными частями, риски «Полное Каско», водитель 22 года, стаж 3 года.  
Страховая премия 35 000 руб., безусловная франшиза с 1-го случая 70 000 руб.  
Страховая премия 90 000 руб., без франшизы.

### Выполните задания 1– 3:

1. Что страхуется по договору страхования ОСАГО и КАСКО? В чем разница между договорами страхования ОСАГО и КАСКО (коротко в виде таблицы)? Что такое франшиза и почему вид и размер франшизы оказывают влияние на размер страховой премии?
2. Проанализируйте предложенные варианты страхования с учетом доходов и возможностей Константина. Какой из предложенных



вариантов является, на ваш взгляд, наиболее предпочтительным для Константина? Свой ответ обоснуйте.

3. Какие существуют риски при выборе страховой компании? Можно ли с уверенностью сказать, что выплата гарантируется при любом убытке?

Решение:

№1 ОСАГО Страховая компания	№2 ОСАГО Страховая компания	№3 ОСАГО Страховая компания
ОСАГО	ОСАГО	КАСКО
кто платит комиссию	платит по сумме убытка	вместе с страховой компанией
страховое (только руб)	3-20	30-300
Срок действия	1 год (можно longer)	в страховую компанию нет

КАСКО - авто-уб, франшиза - заранее оговоренная сумма, которую платит компания, возмещается из денег. Если же сумма и сумма больше.

Ущербов - если от-ти компенсируется, а сумма - безубыточка - значит из себя да.

Чем больше франшиза

Тем больше шанс, что страховая компания заплатит → цена на страховку ниже

№3 Важно то, что при заключении инициативы сумма будет меньше. Если-то компания не заплатит страховой из-за отсутствия ф-ва. А тем, как это будет решено, если и шанс получить компенсацию (подержи себя ф-ва). Тем кто будет оформлять в страховой лучше не надо.

№2 На шее Каско я бы точно бы оформил машину в страховую. Неявно по поводу ущерба. На шее Каско я бы взял вариант максимальной суммы на тот же-то. Но на шее, ведь франшиза и сумма раскатыта тем, кто франшиза

Ответ:

Франшиза - это сумма, которую платит компания, возмещается из денег.

ОСАГО №3 (Франшиза) существует риск отсутствия суммы ущерба, которую платит КС, это тоже важно учитывать. Если же компания и сумма